

عناصر رئيسة للتخطيط الناجح



«هنالك فارق جوهري بين الناس الذين يجدون النجاح في التخطيط، وبين أولئك الذين يتركون الأمور للأقدار ودون أن يفعلوا شيئاً». وهذا الفارق سيبقى قائماً دائماً، وأكبره يمكن أن يبرز عبر الصفات الشخصية الموضحة أدناه. فالمخططون الناجحون يتمتعون بهذه الخصال، بينما يفتقر إليها أولئك الذين لا يعتمدون التخطيط للمستقبل.

حب الاستطلاع:

يوظف المخططون الجيدون وقتاً لمعرفة الأسباب وراء الحال التي تبدو بها الأشياء، وينقبون عن إجابات للأسئلة المتعلقة بالمستقبل، ويحاولون قياس فرص نجاحهم إزاء المجهول. فهل أنت محب للاستطلاع؟

نعم

لا.

الإبداع:

يبحث المخططون الجيدون عن أفكار جديدة أو استراتيجيات جديدة أو طرق مبتكرة لتطبيق الأفكار القديمة على المسائل المستحدثة، فهل أنت مبدع؟

نعم

لا.

القدرة على المنافسة:

يجد المخططون الجيدون متعة في التنافس الفكري. وهم مهرة في الأخذ والعطاء الشفوي، وعينهم دائماً على نقاط قوة ونقاط ضعف أفكار الأشخاص الآخرين، وإخضاع المواقف والأوضاع المتناقضة للفحص والاختبار، مقابل أفكارهم هم، فهل تحب المنافسة؟

نعم

ليس كثيراً جداً.

العملية:

المخطط شخص عملي. والمخططون الجيدون واقعيون ومتحمسون وناشطون وحريصون على فرصهم في تحقيق النجاح. فهم يعرفون ما يمكن فعله، وبأي سرعة يمكن إنجازه، وما يجب عليهم القيام به لإكماله فهل أنت شخص عملي؟

نعم

ليس لحد بعيد.

الثقة في النفس:

المخططون الجيدون يقبلون النقص وصور الرفض التي تنهال عليهم من كل جانب. فهم مسلحون بالمنطق والحجة، وذلك يساعدهم على الثبات مهما كانت أوجه الخلاف والنزاع. فهل أنت واثق من نفسك؟

نعم

ليس لحد كبير.

الحكمة:

يواكب المخططون الجيدون كافة التطورات التي تحدث في حقول المعرفة، وبصفة خاصة ذات الأثر على أهدافهم وغاياتهم. فهل تحاول تعلم شيء جديد كل يوم؟

نعم

ليس دائماً.

المثابرة:

يلتزم المخططون الجيدون بها. ويتغلبون على أي عقبات أو عوائق تعترض سبيلهم، فهل أنت قادر على مواصلة المشوار، عندما يصبح التقدم للأمام مهمة شاقة؟

نعم

ليس دائماً.

إن اعتقدت أنك تفتقر إلى أي واحدة من سمات المخطط الناجح هذه فعليك أن تفكر جدياً في إضافتها إلى ذخيرتك الآن. فهذه السمات ستمنحك القوة اللازمة لقهر عقبات كنت ترى استحالة التغلب عليها.

اذكر حالك في المساحة الخالية أدناه.►

أنوي زيادة

المصدر: كتاب التخطيط أوّل خطوات النجاح